

# Dossier de candidature pour l'incubateur

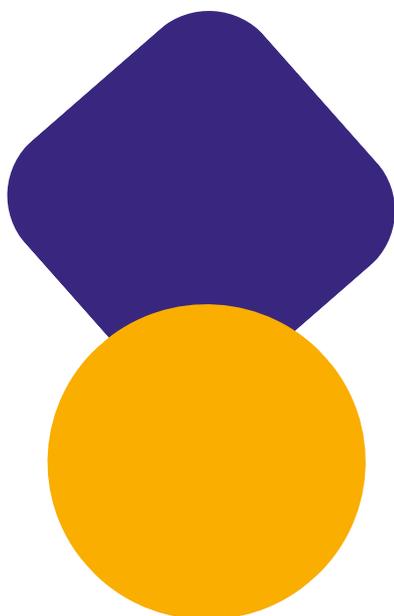


# Présentation :

## Son pôle formation :

Le site du Campus Numérique 47 accueille 3 écoles de formations :

- ESIEA, formations de Bac +3 à Bac +5 notamment pour le développement de logiciels WEB et mobile et administrateur système réseau et sécurité.
- UFA47, formations de Bac+2 à Bac +3 notamment un BTS Services Informatiques aux organisations et BTS support à l'action managériale.
- C2RT, notamment une formation de technicien réseaux



## Son incubateur :

Un espace dédié à l'entrepreneuriat et à l'accompagnement des porteur.e.s de projets, mise à disposition d' un large programme de formations, d'ateliers de coaching...

Pour rejoindre l'incubateur, il existe 2 possibilités :

- compléter le présent dossier de candidature
- participer au concours annuel, BoostCampus47 durant le mois d'octobre qui permet à trois lauréat.e.s de bénéficier d'une dotation de 6 à 12 mois d'incubation.

## Son tiers-lieu :

Ouvert depuis 2020, le tiers lieu du Campus Numérique 47 est un espace ouvert à toutes et tous. On y retrouve notamment :

- un espace de coworking,
- un Fablab (imprimante 3d, graveuse laser...),
- des ateliers d'inclusion numérique, permettant notamment d'accompagner les publics éloignés du numérique,
- des événements culturels favorisant la mixité des publics.



# L'incubateur :

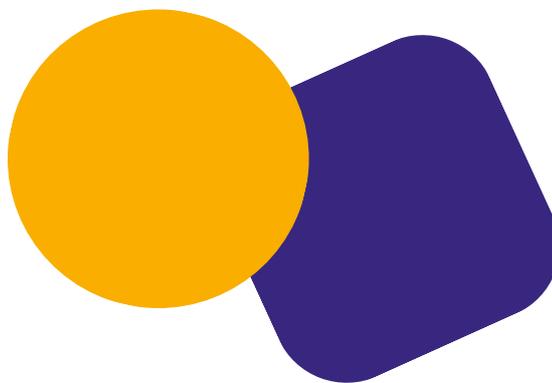
## Fonctionnement :

L'incubateur du Campus Numérique 47 accueille des porteur.e.s de projets à différents stades d'avancement : de l'idée élaborée à la réalisation des premières ventes.

La diversité des personnes hébergées et leurs projets font la richesse du lieu. Des temps de formation collectifs et des échanges informels sont régulièrement proposés pour permettre de créer des liens et de fédérer une vraie communauté d'entraide.

## Durée :

Pour chacun et chacune d'entre vous, la durée d'incubation est de 12 mois.



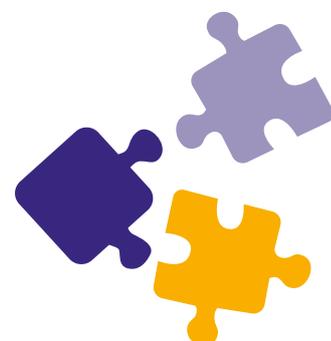
## Accompagnement :

Rejoindre le programme d'incubation du Campus Numérique 47 permet de profiter d'un accompagnement complet pour faire avancer votre projet :

- planning de formations animées par des experts
- suivi hebdomadaire réalisé par le start-up manager
- accompagnement quotidien par l'équipe du Campus Numérique 47

Vous avez également la possibilité de bénéficier d'un bureau individuel dans nos locaux ainsi que de la domiciliation de votre entreprise.

Votre présence dans les locaux permettra d'intégrer un écosystème : les étudiants, les locataires, les membres de la French Tech Lot-et-Garonne et l'ensemble des partenaires du Campus Numérique 47 pourront vous épauler en cas de besoin.



# L'incubateur :

## Tarif :

La tarif de l'incubateur est de 60 euros mensuel pour l'accès aux formations et au coaching hebdomadaire.

Vous pouvez également bénéficier d'un bureau individuel dans nos locaux, le tarif est alors de 90 euros mensuels incluant la partie formation et coaching.

La domiciliation est également proposée pour les membres de l'incubateur, gratuite la première année puis 15 euros mensuels à partir de la seconde année.

Ce tarif permet également de bénéficier :

- d'un accès Internet
- d'un service d'impression et de photocopies ( dans la limite d'un usage professionnel raisonné)



## Rejoindre l'incubateur :

- Compléter le présent dossier
- Votre dossier sera étudié par un comité de sélection
- Si votre demande d'intégration est acceptée, vous intégrerez le Campus Numérique 47 lors de la prochaine rentrée (Environ 3 par an)

## Vos engagements :

En remplissant ce dossier, vous vous engagez à participer pleinement à la vie de l'incubateur. Cela signifie :

- assister régulièrement au coaching proposé par le start-up manager
- venir régulièrement sur site
- réaliser des points d'avancement réguliers avec l'équipe du Campus Numérique 47
- assister, dans la mesure de votre disponibilité, aux formations proposées.

Nous vous encourageons également à échanger régulièrement avec les autres porteur-se-s de projets pour partager vos expériences.

# Votre projet :

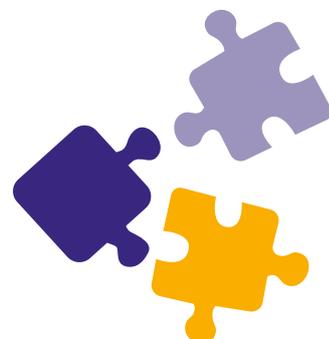
Nom de votre projet :

Pitchez votre projet :

Résumez votre idée en présentant concrètement la solution et la nature de l'innovation :

Plus de précisions :

Description du besoin et de la solution, élément numériques de l'idée, adéquation produit/solution, élément de différenciation concurrentiels :



# Votre projet :

Porteur.se principale.e de l'idée :

Prénom

Nom de famille

Numéro de téléphone :

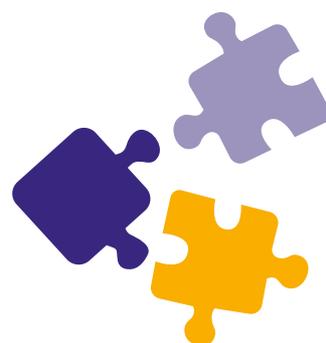
Indicatif

Numéro de téléphone

E-mail:

Domaine et niveau de formation :

Situation professionnelle :



# Votre projet :

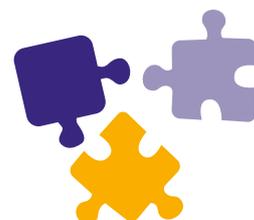
Nombre d'associés :

Maturité de votre projet:

Exemple : Idée, phase de structuration, Phase de test, Commercialisation, Premières ventes...

Vos besoins et attentes de l'incubation :

Comment avez-vous connu l'incubateur du Campus Numérique 47? :



# L'équipe du projet :

## Associé 1 :

Prénom

Nom de famille

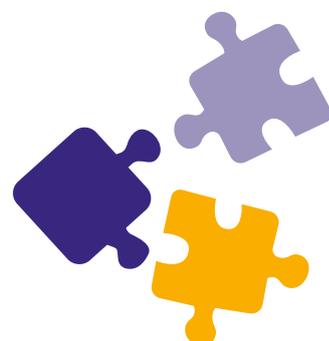
## Numéro de téléphone :

Indicatif

Numéro de téléphone

## E-mail:

## Domaine et niveau de formation :



# L'équipe du projet :

## Associé 2 :

Prénom

Nom de famille

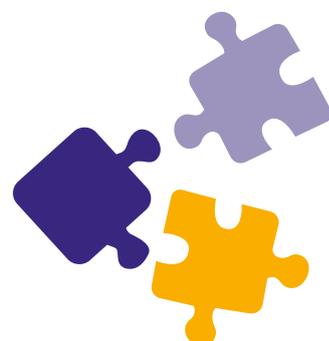
## Numéro de téléphone :

Indicatif

Numéro de téléphone

## E-mail:

## Domaine et niveau de formation :



# L'équipe du projet :

## Associé 3 :

Prénom

Nom de famille

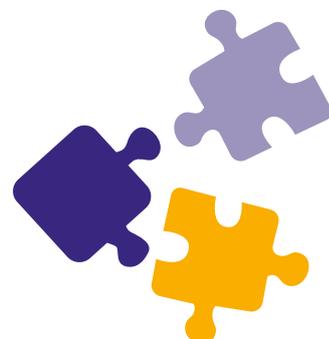
## Numéro de téléphone :

Indicatif

Numéro de téléphone

## E-mail:

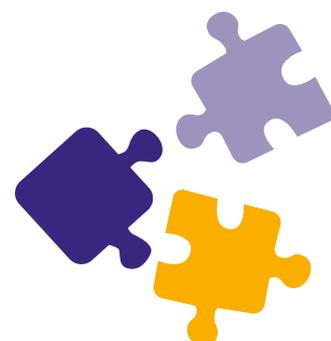
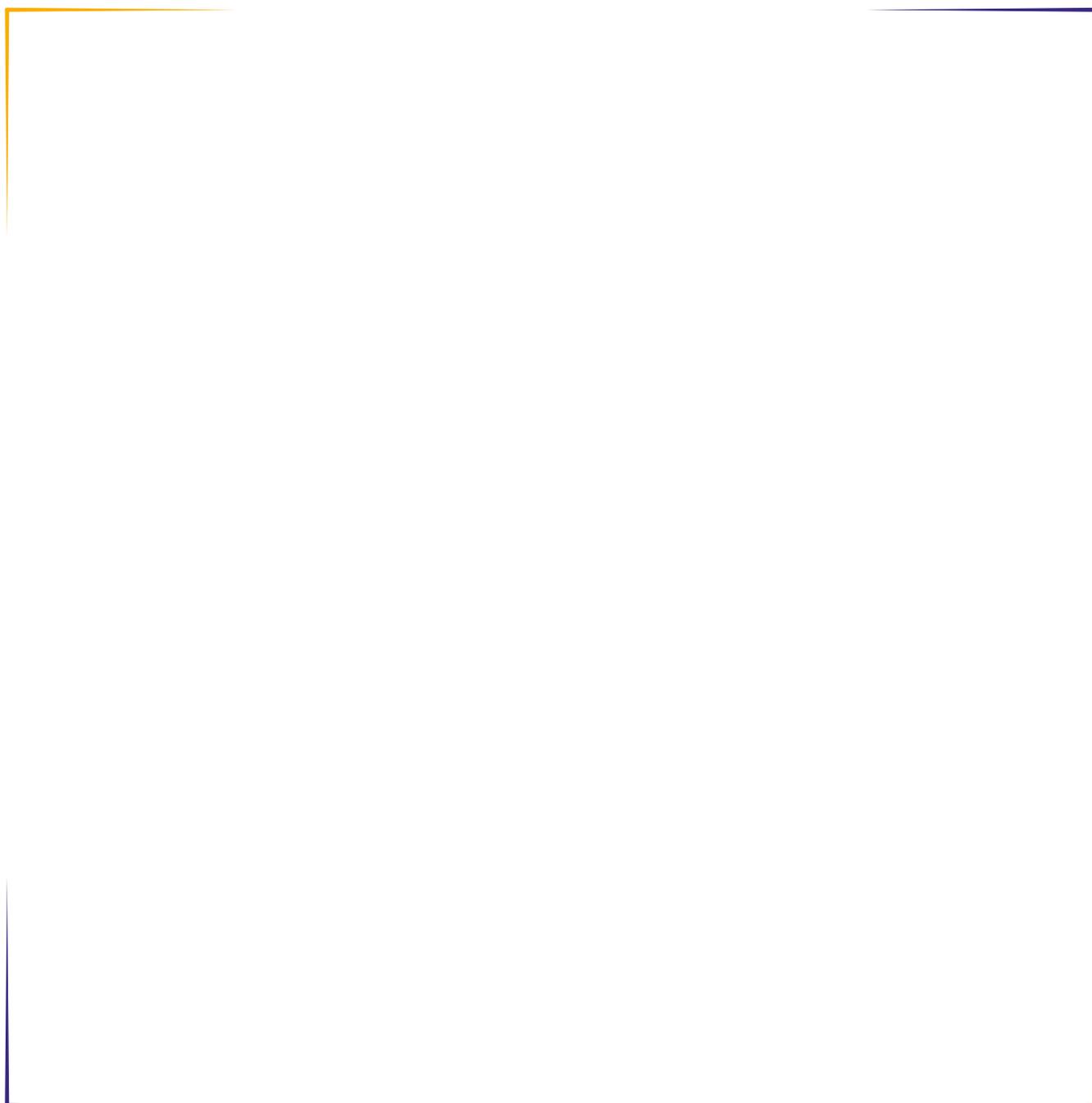
## Domaine et niveau de formation :



# Structure de l'équipe:

## Fonctionnement :

Précisez les situations professionnelles des associés, leur rôle, leurs compétences, le pourcentage de temps consacré au projet...

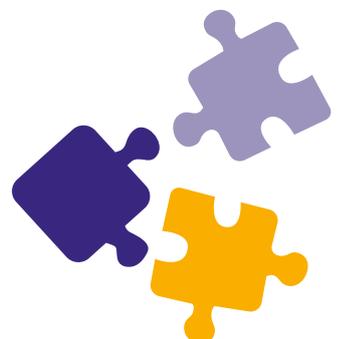
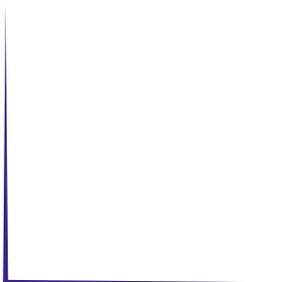
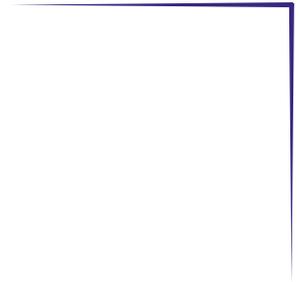
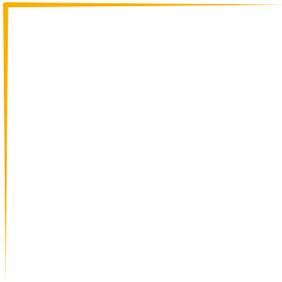


# Produit ou service:

## Fonctionnement :

Précisez quel est votre environnement:

- Qui sont vos clients/utilisateurs?
- Quel problème votre solution permet de résoudre?
- Quelle est votre plus value?
- Existe-t-il des concurrents?
- Quels sont vos avantages?

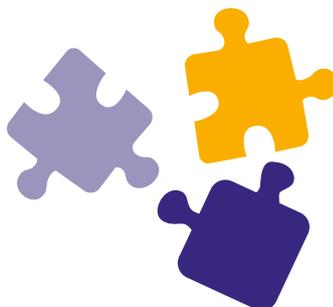
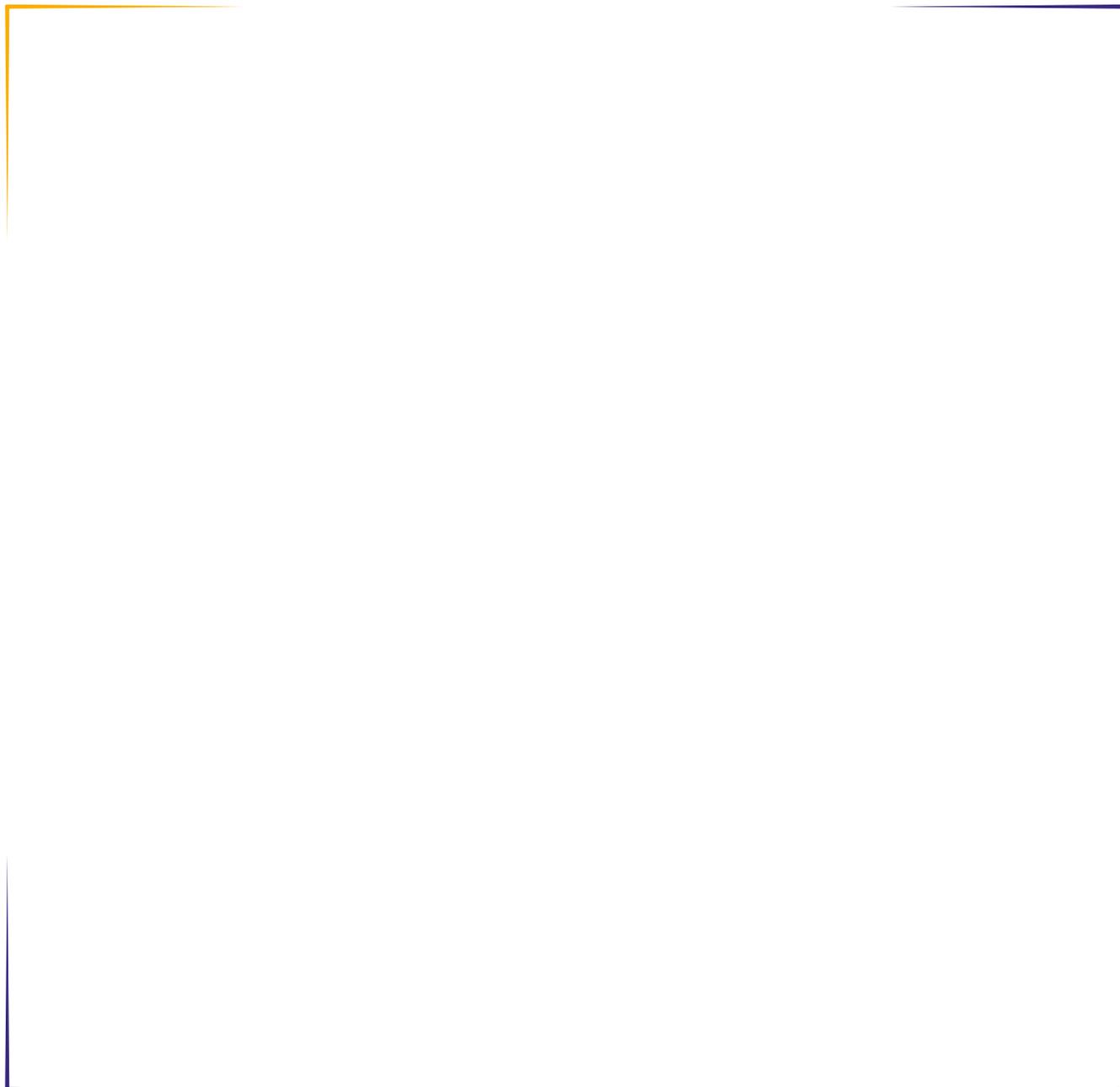


# Produit ou service:

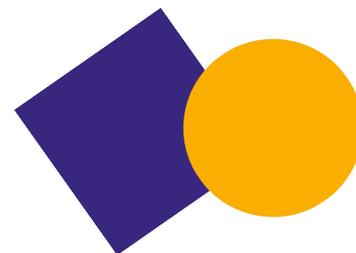
## Modèle économique :

Précisez quel est votre offre :

- Quelle est votre cible?
- Comment gagnez vous de l'argent?
- Quels sont vos moyens à disposition? (Personnel, matériel, financier, partenaire...)
- Quelles sont vos dépenses principales?



# Produit ou service:



## Développement de votre solution :

Le développement d'une start-up nécessite du temps et de l'investissement, qu'il soit humain comme financier.

Précisez quelles sont les solutions de vie dont l'équipe dispose durant la période d'incubation : revenus, logement, emploi...

